

参加費
無料

販路拡大セミナー & 個別相談

沖縄ならではの素材を強みとする県産健康食品の
販路拡大に向け、効果的な商品PR方法など
提案ノウハウについてお話しします。

日程

7/22 (月)
13:30~16:50

対象

- ・県内健康食品製造／食品取扱事業者
- ・県産素材を使った商品開発を検討している事業者

場所

沖縄産業支援センター
304 中研修室
(那覇市小禄1831-1)



講師：野口 正幸 氏

特産品プランのぐち 代表

(株)三越伊勢丹にて28年間勤務。
全国物産展でのネットワークを活かし、販路
拡大につながる提案書作成、店舗運営改善、
商品開発を支援します。
沖縄県よろず支援拠点コーディネーターとし
ても従事。

【お問合せ】

株式会社沖縄TLO (担当：荻堂、沢岷)
TEL：098-895-1701
Mail：kenshoku@okinawa-tlo.com

第1部 セミナー

13:30~15:00

「商談の成功率を高める提案書と交渉のコツ」

- ◆三越伊勢丹のマーチャндаイジングとは？
- ◆バイヤーの商品選択の目線
- ◆売れてる全国の特産品・健康食品から学ぶ
- ◆伝わる1枚提案書の作成
- ◆商談の前、当日、後の実行ポイントは
- ◆販路先を知る など

15:00~15:30

- ◆質疑応答

第2部 個別相談

講師によるミニ個別相談

15:30~16:50

限定4社 (1社20分程度・要事前予約)

申込方法

下記URL、またはQRコードより
お申込みください

<https://forms.gle/xPiQBpf9BQZuDotc8>

締切：7/19 (金) 18:00

